



ПРЕСС – ПОРТРЕТ

ПАВЛА СИВОЖЕЛЕЗОВА

- ✓ Бизнес-спикер
- ✓ Эксперт по управлению средним и малым бизнесом
- ✓ Генеральный директор консалтинговой компании «Второй пилот»
- ✓ Управленец-практик с 16-летним руководящим опытом
- ✓ Автор книги «Мягкий босс – жесткий босс. Как говорить с подчиненными: от торга за зарплату до укрощения незаменимых»
- ✓ Спикер Synergy Global Forum 2018, 2019, Synergy Insight Forum 2016, 2017, 2018,
- ✓ Трансформация 2018
- ✓ Преподаватель Synergy Executive MBA

ЖИЗНЕННОЕ КРЕДО:

«Человек вырастает по мере того, как растут его цели»

Биография:

- Родился 25 января 1981го года в городе Оренбурге
- В 12 и 13 лет становился чемпионом города по шахматам, принимал участие в Чемпионате России
- В 18 лет принимал участие в чемпионате России по волейболу. Имеет первый разряд по шахматам и по волейболу.
- Получил два высших образования, оба с красным дипломом по специальностям «Юриспруденция» и «Финансы и кредит». Проходил военную службу в Пограничных войсках ФСБ РФ, окончил службу в звании старшины.
- Окончил Президентскую программу подготовки управленческих кадров по специальности «Финансовый менеджмент»
- В 24 года стал самым молодым на тот момент коммерческим директором филиала МегаФона. За 2,5 года работы была увеличена доля рынка с 11 до 43%, компания вышла с 3-го места на уверенную лидирующую позицию в регионе.

- В начале 2008-го года переехал в Самару и по приглашению собственника возглавил инвестиционно-строительную компанию «Волга-Групп». За первые 9 месяцев работы было создано 197 регламентов, успешно пройден сертификационный аудит по стандартам ISO 9001:2000, внедрен проектный менеджмент, управление по целям и ценностям.
- С конца 2008го года начинает в вечернее время и выходные дни проводить тренинги по управлению и переговорам. Первым корпоративным клиентом становится компания «Кока - Кола». Сарафанное радио приводит ко все увеличивающемуся количеству заказов.
- В 2011-м году появляется первый заказ от Школы бизнеса «Синергия». С этого момента принято решение о переходе в консалтинговый бизнес, основании консалтинговой компании «Второй пилот» и переезде в Москву.
- Прошел обучение консалтингу в Германии в EMPACON по специальности Strategy and Business Development Consulting, а также в Школе консультантов по управлению при РАНХиГС.

Клиенты компании «Второй пилот» - это бизнесмены от Калининграда до Владивостока, из стран Европы и Азии.

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ОПЫТ В СФЕРЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО КОНСАЛТИНГА:

- Разработка и внедрение стратегии развития бизнеса
- Выведение собственника из операционного управления
- Построение отделов продаж
- Оптимизация организационной структуры
- Формирование управленческой команды
- Оптимизация бизнес-процессов
- Выстраивание финансового менеджмента, аналитики, отчетности
- Создание маркетинговой стратегии
- Разработка KPI, системы оплаты труда, системы нематериальной мотивации
- Создание кадрового резерва
- Разработка системы внутреннего обучения
- Развитие филиальной сети
- Упаковка франшизы, развитие франчайзинговой сети

- В 2014м году написал книгу «Сложные переговоры с подчиненными», которая после 4-х переизданий была выпущена в 2018м году под названием «Мягкий босс – жесткий босс. Как говорить с подчиненными: от битвы за зарплату до укрощения незаменимых»
- Женат, двое детей, проживает в Москве.
- Хобби: пляжный и классический волейбол, downhill – лонгборд, мотоцикл, SUP, серфинг, вейк, ролики, футбол, настольный теннис